



## *Vertriebsmitarbeiter Außendienst Norddeutschland (m/w/d)*

Klimawandel, erneuerbare Energien, Veränderungen in der Energieversorgung, jeder spricht über die Herausforderungen der Zukunft. Gestalten Sie diese aktiv mit als Mitarbeiter im Vertriebsteam der BestWatt B.V.. Als Anbieter und Hersteller von Hybridlösungen im Bereich Windenergie, Speicher und Photovoltaikanlagen bieten wir Ihnen ein abwechslungsreiches und spannendes Betätigungsfeld, das gerade in der Zukunft große Chancen bietet.

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir Vertriebsmitarbeiter für Niedersachsen und Vertriebsmitarbeiter für Schleswig-Holstein

### **Ihre Aufgaben:**

- Sie planen Kundentermine selbstständig und führen diese mit professionellen Tools durch
- Sie beraten Kunden in Fragen von Energielösungen in Zusammenarbeit mit professionellen Partnern
- Sie sind verantwortlich für den Vertrieb und die Marktentwicklung von Hybridlösungen in ihrem Vertriebsgebiet
- Sie planen Umsatzzahlen, Marketingaktionen, Veranstaltungen, Messen und haben ein verbindliches Auftreten

### **Ihr Profil:**

- Sie sind Technologiebegeistert und können sich auf unterschiedliche Kundengruppen einstellen
- Sie sind selbstständiges und kundenorientiertes Arbeiten gewöhnt
- Sie sehen die Vorteile regenerativer Energien
- Sie können Erfahrungen im Direktvertrieb vorweisen
- Sie haben Lust die Zukunft in einem dynamischen Team mitzugestalten
- Sie besitzen mindestens einen Realschulabschluss

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen zu.

**BestWatt B.V.** • Am Emsdeich 7 • 26789 Leer • [www.bestwatt.eu](http://www.bestwatt.eu)  
Ihre Ansprechpartnerin: Frau Friederike Bartling ([fb@bestwatt.eu](mailto:fb@bestwatt.eu))